



Sales Engineer Softwarelösungen

(m/w/d) Stuttgart, Reutlingen, remote

Deine Kernaufgaben_

- Du bist zentraler Ansprechpartner für unseren Vertrieb und unsere Kunden beim Vertrieb komplexer Softwarelösungen
- Du unterstützt bei der Erstellung von Angeboten und der Bearbeitung von Ausschreibungen durch technische Beschreibung der Lösung sowie Kalkulation der Aufwände und Kosten
- Gemeinsam mit unserem UX/UI-Team sowie der Entwicklung konzipierst du Showcases, Mockups und Slides für eine professionelle Präsentation neuer Softwarelösungen
- Du unterstützt den Vertrieb bei Präsentationsterminen vor Ort bei Kunden
- Du betreust eigenverantwortlich kleinere Accounts und bearbeitest Projektanfragen

Dein Profil_

- Du verfügst über eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ein Studium der Informatik oder Wirtschaftsinformatik
- Du bist technisch sehr versiert und verstehst, wie moderne Softwarelösungen (Web, Mobile, Backend, Cloud) aufgebaut sind
- Du bist kommunikativ und kannst Ideen und Konzepte gut zu Papier bringen und ansprechend formulieren
- Du kannst die Brücke zwischen der Softwareentwicklung und den Anforderungen unserer Kunden schlagen und liebst es, kreative und wirtschaftliche Lösungen zu finden
- Du verstehst, wie komplexe Softwarelösungen kalkuliert werden und hast ein Talent für gute Angebotstexte
- Du arbeitest gerne im Team und zeichnest dich durch Flexibilität, Qualitätsbewusstsein und Eigenverantwortung aus

Du kannst von uns erwarten_

- Mobiles Arbeiten möglich, flexible Arbeitszeiten
- Spannende und innovative Projekte für namhafte Kunden
- Unbefristete Festanstellung in Teil- oder Vollzeit
- Mentoring-Programm
- Tolles und motiviertes Expertenteam, offene und agile Arbeitsweise
- Deutschland-Ticket für 34,30 € monatlich
- Sport- und Freizeitangebote, Tischkicker und Dart, je nach Standort
- Büros in zentraler Lage mit sehr guter Anbindung an ÖPNV
- Förderung deiner persönlichen und fachlichen Entwicklung
- Moderne, individuelle IT-Ausstattung (PC/Mac etc.)
- Coole Firmen- und Mitarbeitererevents (Almato DevCon, Sommerfest etc.)
- JobRad (Fahrradleasing für Arbeitnehmer)
- Teilnahme am Corporate-Benefits-Programm

Selbstverständlich für uns:

- 30 Tage Urlaub
- Cafeteria mit kostenlosen Getränken
- Weiterbildungen
- Arbeitgeberzuschuss für diverse Angebote

Almato ist einer der führenden Anbieter von Software und Services für die intelligente Digitalisierung von Unternehmen. Anwendungen in den Bereichen Robotic Process Automation (RPA), Digital Assistants, intelligente Apps, vorgefertigte Softwareroboter, Machine-Learning- und KI-Services sowie Komplettlösungen für einzelne Aufgabenbereiche, zählen dabei zu den Kernkompetenzen. Ein besonderer Fokus liegt auf Professional Services rund um die Microsoft Power Platform. Almato beschäftigt mehr als 120 Mitarbeiter an Standorten in Bonn, Duisburg, Hamburg, Reutlingen, Stuttgart und Barcelona. Almato ist eine 100%-Tochtergesellschaft der börsennotierten DATAGROUP SE.

Du bist ein Teamplayer und hast eine Leidenschaft für innovative Technologien? Dann bewirb dich unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellungen.



Ansprechpartner

Matija Kralj
Talent Manager
bewerbung-almato@datagroup.de
+49 711 62030-147